TOGETHER

- WE ARE 3A!!! CAMPAIGN -

A Todos os Nossos Valiosos Distribuidores

Comece Direto no 3A

A Campanha **TOGETHER - WE ARE 3A!!!** é uma campanha poderosa que oferece a oportunidade de iniciar o seu negócio **pulando as posições 1A e 2A**. A partir de 20 de setembro de 2026, os distribuidores poderão se qualificar para a **posição 3A** ao cumprirem os requisitos da campanha com o seguinte produto elegível para a campanha:

PERÍODO DA CAMPANHA: 20 de setembro de 2026 – A definir



LeveLuk K8

LeveLuk SD501 DX





Anespa® DX

Produtos Elite*1



*1 Os Produtos Elite incluem Kangen Wagyu® Elite, Kangen Wagyu® Elite Combination e Kangen Wagyu® Jerky 4 Set

Como funciona?

As regras serão diferentes entre Novos Distribuidores (aqueles que não possuem ID de Distribuidor) e Distribuidores Existentes (aqueles que já possuem ID de Distribuidor).

[Novos Distribuidores]

A1
K8

★Distribuidor Participante★

A1 que participará da campanha

Deve adquirir um produto elegível para a campanha para alcançar o **rank 3A**

3A

B1
Qualquer

★Venda da Campanha★

É elegível para a linha 3A ao realizar uma venda com qualquer produto

[Distribuidores Existentes]

A1
Qualquer

★ Distribuidor Participante ★

A1 que seja distribuidor 1A ou 2A pode participar da campanha com qualquer produto.

3A

B1
SD-DX

★Venda da Campanha★

Receberá a elegibilidade para o 3A ao realizar uma venda **com um produto elegível para a campanha**

[Aviso Legal]

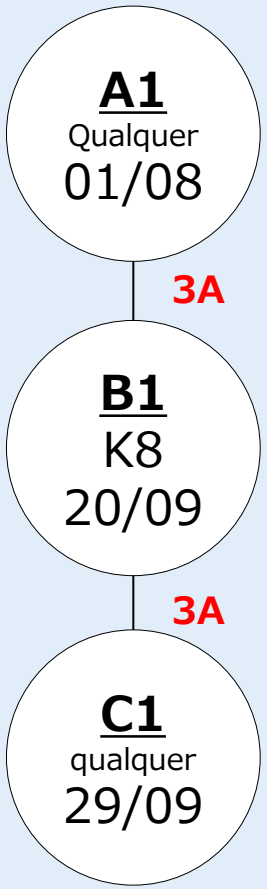
- A venda do produto elegível para a campanha deve ser registrada durante o período da campanha
- O Distribuidor Participante **deve ser uma conta de distribuidor** e **não pode ser Tokurei**
- A autocompra (somente para distribuidor existente) / as vendas Tokurei **não contarão** como venda da campanha, mas as contas de usuário / E-Payments **contarão** como venda da campanha
- Não há alterações na unidade de venda, no valor da venda, na contagem de GFS nem no valor da comissão da venda da campanha
- As regras para o avanço ao rank 4A e superiores não serão alteradas
- As regras da campanha estão sujeitas a alterações, e a campanha pode ser encerrada sem aviso prévio



Estudo de Caso

CASO 1. RANK 3A IMEDIATO EM GRUPO

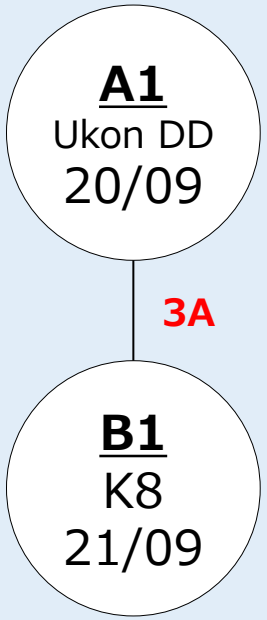
A Campanha **TOGETHER - WE ARE 3A!!!** oferece uma vantagem tanto para o patrocinador direto (distribuidor existente) quanto para o comprador (novo distribuidor) avançarem **JUNTOS** ao rank 3A!



A1 pode participar da campanha como distribuidor existente ao registrar uma venda **B1** durante o período da campanha, **o que fará com que A1 e B1 avancem ao rank 3A**

Como **B1** registrou-se com um produto elegível para a campanha, a realização de uma venda com **qualquer produto** gerará uma **linha 3A**

CASO 2. NOVO DISTRIBUIDOR COM A CONDIÇÃO DE UM DISTRIBUIDOR EXISTENTE



Se um novo distribuidor **A1** adquirir um produto não elegível para a campanha, ele ainda poderá participar da campanha caso a venda da campanha **B1** atenda à condição da campanha

Como **B1** registrou-se com um produto elegível para a campanha, **A1** é elegível para o **avanço ao rank 3A**

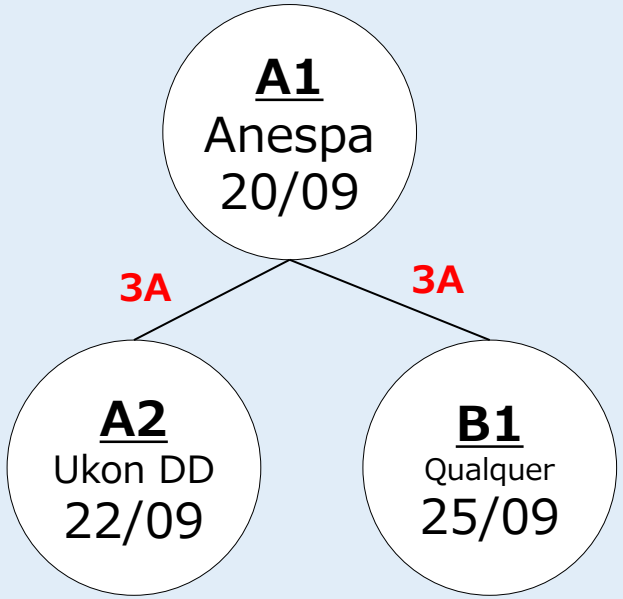
(B1 também será 3A, pois adquiriu um produto elegível para a campanha)

CASO 3. AUTOCOMPRA PARA DISTRIBUIDORES EXISTENTES

Para o Distribuidor Existente, a autocompra de um produto elegível para a campanha não será contada como venda da campanha.

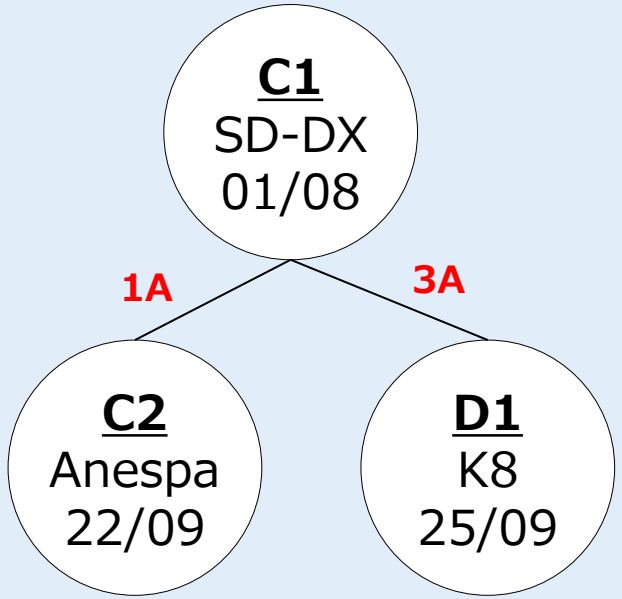
[Novo Distribuidor]

O Novo Distribuidor será elegível para posicionar uma linha 3A ao adquirir um produto elegível para a campanha, mesmo que a venda seja uma autocompra.

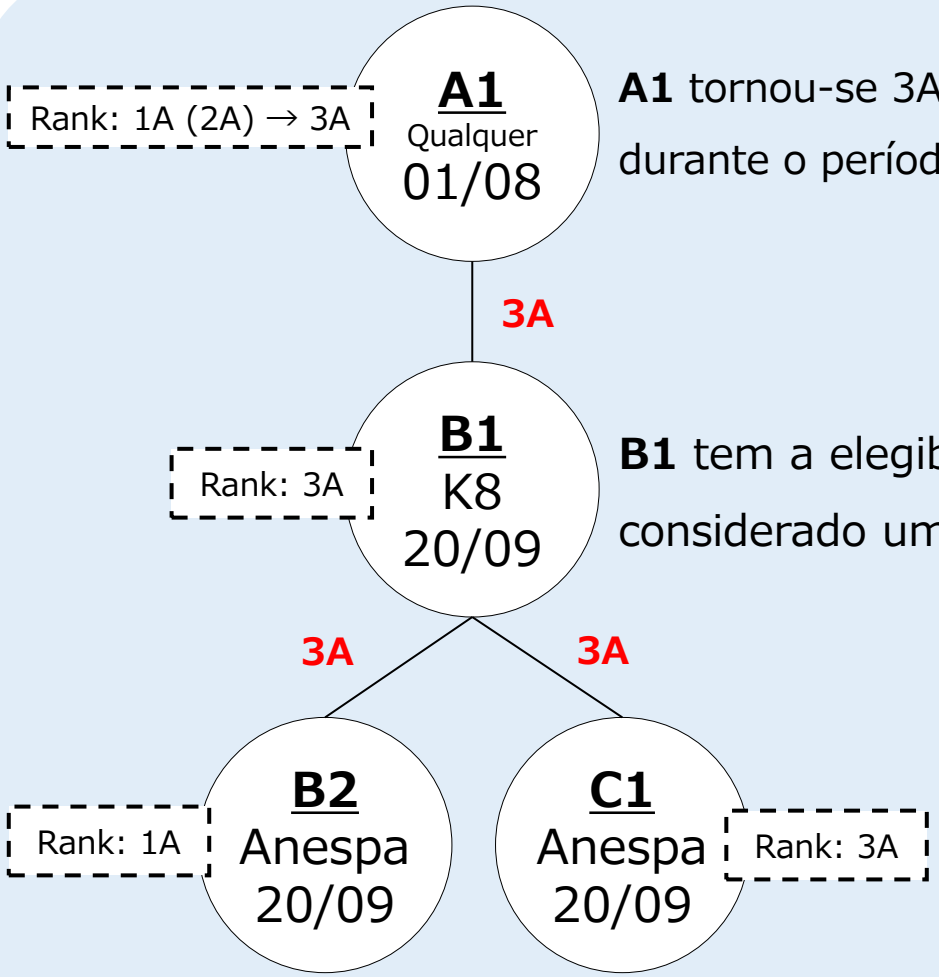


[Distribuidor Existente]

Embora **C1** tenha atendido à condição para avançar ao 3A, C2 não foi considerado uma linha 3A por se tratar de uma autocompra.



CASO 4. MÚLTIPLAS COMPRAS DE PRODUTOS DA CAMPANHA



A1 tornou-se 3A porque o novo distribuidor **B1** adquiriu um produto elegível para a campanha durante o período da campanha

B1 tem a elegibilidade para posicionar uma linha 3A, já que o rank é 3A, mas será considerado um distribuidor existente por já possuir um ID de distribuidor

B2 é uma autocompra de B1; portanto, **B2** não é elegível para se tornar 3A devido à regra de autocompra do distribuidor existente. No entanto, C1 (abaixo de B1) continua elegível para se tornar 3A.



FAQ

P1. Sou um distribuidor 1A (ou 2A) e pretendo participar desta campanha. Se um amigo meu adquirir um K8 durante esta campanha, ambos se tornam 3A?

R. Sim, o conceito desta campanha é avançar de rank JUNTOS. Se um novo distribuidor for introduzido durante a campanha, tanto o patrocinador direto quanto o comprador se tornarão 3A.

P2. Eu me qualifiquei para o 3A por meio desta campanha, mas precisarei das duas (2) linhas 1A para avançar ao rank 4A, 5A ou 6A?

A. O distribuidor pode continuar avançando de rank sem as duas (2) linhas 1A. Observe que, para o avanço ao rank 6A, as demais condições, como 101 unidades e volume de vendas de US$ 300.000, continuam sendo exigidas.

P3. O Incentivo de Título exige as duas (2) linhas 1A para receber o valor total do bônus?

R. As duas (2) linhas 1A não são necessárias para receber o valor total do bônus do Incentivo de Título, mas o distribuidor deve ter um total de sete (7) linhas diretas para receber o valor total do bônus.

P4. Pretendo ingressar na Enagic com um produto elegível para a campanha, mas me tornarei 3A apenas por ingressar?

R. Sim, a compra de um produto elegível para a campanha durante o período da campanha proporcionará ao novo distribuidor um início impulsionado no 3A. Observe que isso se aplica somente à primeira compra. (Consulte o Caso 4 para mais detalhes)

P5. Sou um novo distribuidor que avançou ao rank 3A com esta campanha. É necessário realizar uma venda direta 3A durante o período da campanha para manter meu título 3A?

A. Não, o título 3A continuará válido mesmo após o término da campanha.

Lembre-se de colocar o rank 3A no formulário.

O avanço de rank do distribuidor existente para o rank 3A não é automático.